



Talia.fr

L'ÉCOLE NOUVELLE GÉNÉRATION

Mastère - Bac +5

**Manager opérationnel en charge du business
Development, Négociation et Vente**

100% en ligne, 100% en alternance, 100% gratuite

Le Programme



Du Mastère Manager opérationnel en charge du business Development, Négociation et Vente

Analyse et déploiement de la stratégie globale de l'entreprise à dimension d'une unité opérationnelle

Analyse de l'environnement économique
et concurrentiel

Élaboration du plan d'action commerciale

Gestion des ressources et des moyens
financiers

Suivi et évaluation des résultats
commerciaux

Pilotage des activités de l'unité opérationnelle

Recrutement et gestion des talents
Animation et motivation des équipes

Développement des compétences
commerciales

Pilotage de la performance individuelle et
collective

Pilotage de la transformation digitale

Identification des besoins des clients

Élaboration d'une stratégie de
négociation

Maîtrise des techniques de négociation

Gestion des objections et conclusion de
la vente

Veille, prospective et relations publiques

Collecte et analyse des données
commerciales

Veille concurrentielle et sectorielle

Utilisation des outils d'intelligence
économique

Adaptation de la stratégie commerciale
en fonction des informations recueillies

Management des Hommes et des Organisations

Étude des marchés internationaux

Adaptation de la stratégie commerciale
aux marchés étrangers

Gestion de projets commerciaux à
l'international

Évaluation des risques et des
opportunités liés à l'expansion
internationale





VOS EXAMENS



Étude de cas et dossier d'analyse



Étude de cas, un dossier d'analyse et un projet de création digitale



Cas pratique contextualisé et mini-cas d'analyse de situation



Cas pratique contextualisé et mini-cas d'analyse de situation

L'examen final se fait en présentiel, à Paris ou en région parisienne, sous la forme d'une soutenance orale face à un jury





Des informations sur cette formation (Bac+5)

Certification reconnu par l'État

- Dès la fin de la formation, vous aurez une certification reconnu par l'État, équivalent d'un Bac +5.
- Durée de la formation : 1 ou 2 ans.
- Rémunération : de 43 à 100% du Smic selon l'âge et l'ancienneté de l'apprenti.
- Financement : les frais de formation sont pris en charge par l'OpCo (Opérateur de Compétences) de l'entreprise.



Débouchés

Le Mastère en Management opérationnel en charge du Business Development, Négociation et Vente ouvre de multiples débouchés professionnels tels que Business Development Manager, Responsable des ventes, Key Account Manager, Consultant en développement commercial, Responsable des partenariats, Chargé de clientèle et Chef de produit.



L'ÉCOLE TALIA, C'EST QUOI ?

Nous proposons des formations nouvelle génération, et un tremplin pour l'emploi. Du fait que nous soyons 100% en ligne, nos rentrées peuvent avoir lieu à tout moment.

Talia propose un catalogue de plus de 20 parcours diplômants de niveaux reconnus par l'État allant du Bac à Bac +5, et accessibles 100% en e-learning, à distance.

Une école 100% digitale

- suivez les cours en ligne de chez vous et progressez à votre rythme.
- commencez la formation quand vous voulez, pas de contrainte de rentrée des classes !
- adaptez votre calendrier "études / alternance" aux besoins de l'entreprise.

Nos particularités

- des formations reconnues
- un enseignement gratuit et rémunéré
- un rythme à la carte
- un enseignement personnalisé
- un suivi sur-mesure pour tous





VOUS SOUHAITEZ NOUS CONTACTER ?

- Vous êtes un(e) élève et souhaitez intégrer notre école
- Vous êtes une entreprise et vous souhaitez recruter nos étudiants
- Vous souhaitez déposer votre CV sur notre CVthèque
- Vous voulez accéder à notre CVthèque

Rendez-vous sur notre site www.talia.fr



+33 1 76 42 12 91



jonathan@talia.fr

